

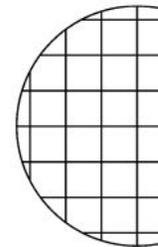


MÓDULO I

MODELO DE NEGOCIOS

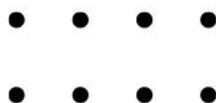
Por Adriana Aguilar

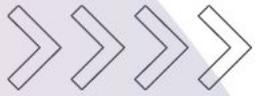




Agenda 02.06.2022

- Bienvenida
 - Revisión de ejercicio de las preguntas
 - ¿Cuál es mi modelo de negocio?
 - Actividad de innovación
 - Actividad de creatividad
- Receso
 - ¿Qué es la creatividad?
 - ¿Qué es la innovación?
 - ¿Cómo puedo implementar mejoras y cambios en mi emprendimiento?





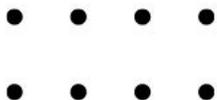
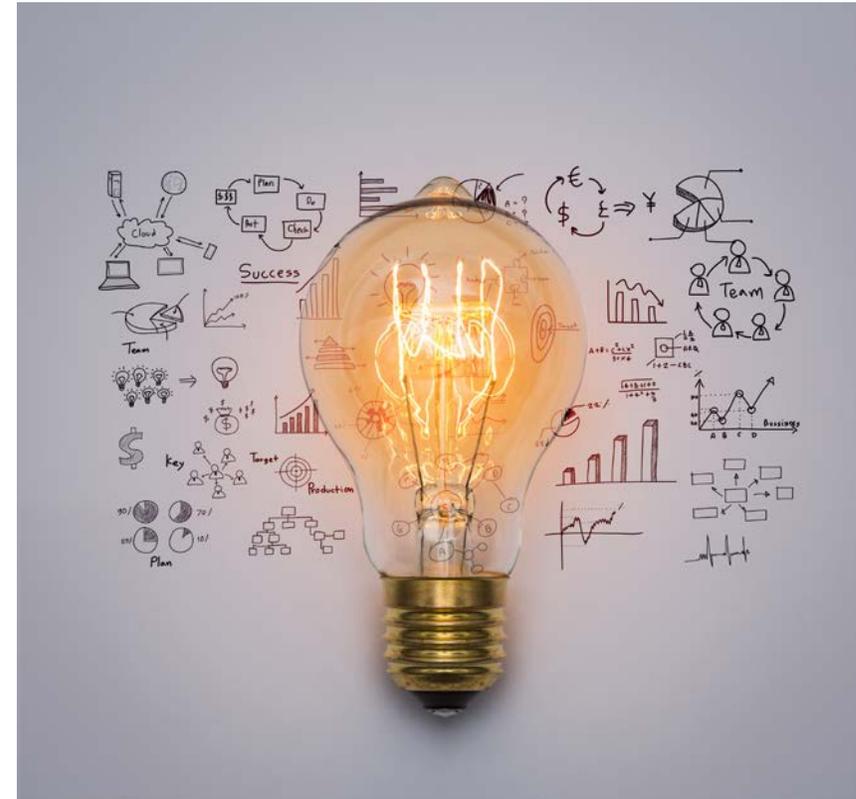
CREATIVIDAD E INNOVACIÓN



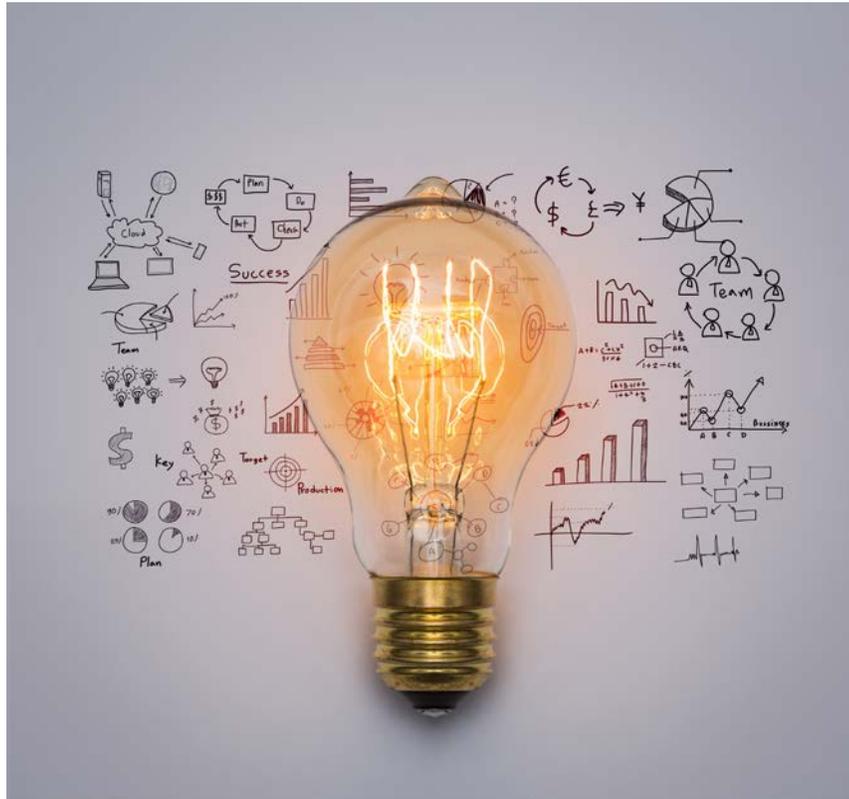
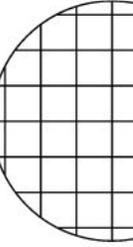
¿QUÉ ES LA INNOVACIÓN?

Es el proceso de hacer algo nuevo o mejorar algún aspecto del negocio.

Esto puede incluir un nuevo producto o servicio, proceso o cualquier acción que mejore el negocio en general.

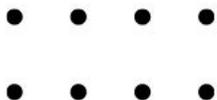


¿QUÉ ES LA CREATIVIDAD?



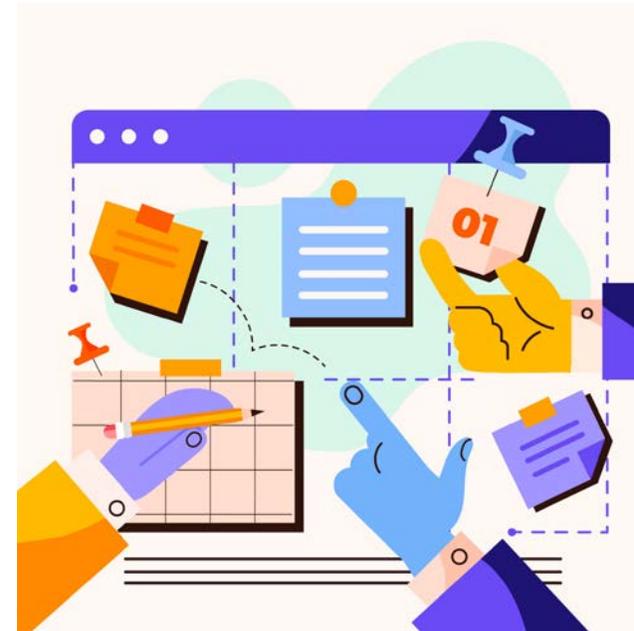
La creatividad involucra transformar cosas, usar la imaginación para volver lo intangible realidad.

La creatividad nos ayuda a encontrar patrones y hacer conexiones. Ser creativo muchas veces representa trabajo arduo, pero nos ayuda a resolver problemas.

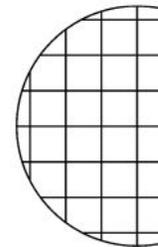


¿CÓMO PUEDO IMPLEMENTAR MEJORAS Y CAMBIOS EN MI EMPRENDIMIENTO?

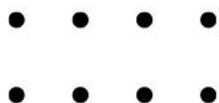
- ¿Lo que estoy creando enamora a mis clientes?
- ¿Alguien más lo ha hecho?
- ¿Es relevante o importante?
- ¿Estoy investigando?
- ¿Cómo documento mis procesos de innovación?

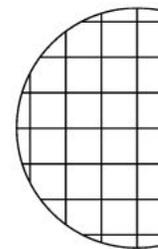


USANDO LA CREATIVIDAD PARA SOLUCIONAR PROBLEMAS



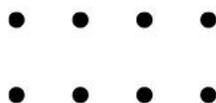
Problema	Descripción		La mejor idea	#2
Idea	Escenario ideal	Escenario bueno	Escenario malo	Escenario terrible
Idea 1	¿Qué sería mejor que lo ideal?	¿Qué sería lo ideal?	¿Qué debemos evitar?	¿Qué sería lo peor que puede pasar?
Idea 2				
Idea 3				





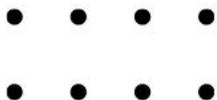
APRENDIENDO A PRIORIZAR

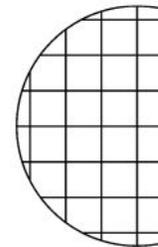
Problema	Area	Importancia 1 a 4	Soluciones	Plan de acción
Problemas para pagar planilla	Empleados	1	Recortar personal Ajustar salarios Trabajar por comisión	Ajustar salarios / Trabajar por comisión
No podemos visitar clientes	Ventas	2	Llamadas Correo Redes sociales	Mix de llamadas y redes sociales
Debemos actualizar redes	Mercadeo	3	Crear contenido Campaña/pauta	Crear campaña digital
No tenemos servicio a domicilio	Entrega	2	Buscar servicios de reparto	Alianza con servicio de envío
Cumplir con fechas de pago	Proveedores	1	Negociar con proveedores Realizar cobros	Correr fechas de pago / Cancelar servicios no urgentes



INNOVANDO EN MI NEGOCIO

- Identificar un problema
- Generar una lluvia de ideas con al menos tres soluciones
- Elegir una solución
- Diseñar la solución, probarla y corregir errores
- Validarla





INVENTARIO DE HERRAMIENTAS

Recursos
financieros



- ¿Tengo flujo de caja para operar?
- ¿Puedo optar a préstamos rápidos?
- ¿Cuánto tengo en el banco?
- ¿Cuánto valen mis activos?

Gente



- ¿Puedo seguir operando con todo el personal?
- ¿Mi personal es capaz de innovar y hacer los cambios necesarios?

Insumos

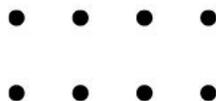


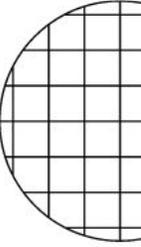
- ¿Tengo suficiente materia prima o materiales?
- ¿Necesito comprar cosas / insumos nuevos?
- ¿Necesito proveedores?

Canales



- ¿Mis canales de venta/logística siguen vigentes/viables?
- ¿Qué otros canales puedo abrir?





MATRIZ DE SELECCIÓN

¿SE PUEDE HACER LO QUE QUIERO?

