

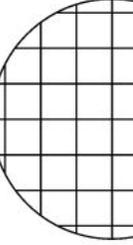


MÓDULO I

MODELO DE NEGOCIOS

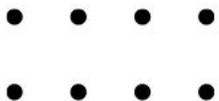
Por Adriana Aguilar

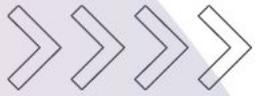




Agenda 07.06.2022

- Bienvenida
- Recapitulación semana anterior
- Retroalimentación general de la tarea
- ¿Qué es el Lean Canvas?
- Elementos del Lean Canvas
- Receso
- Secciones del Lean Canvas
- Empezando a estructurar mi Lean Canvas



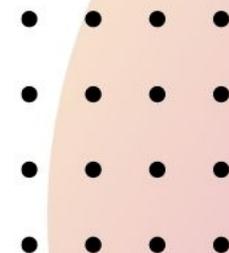


¿QUÉ ES EL LEAN CANVAS?

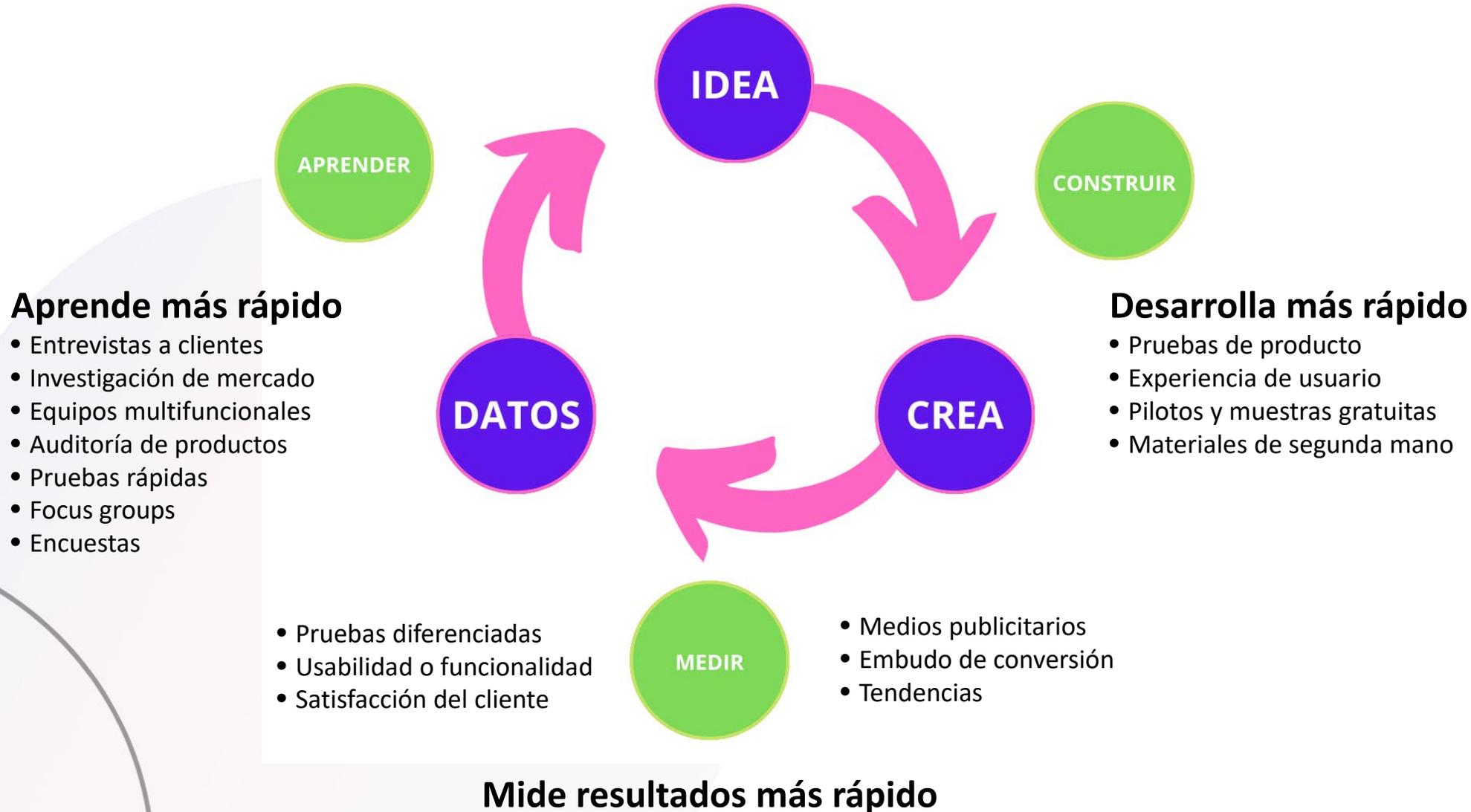


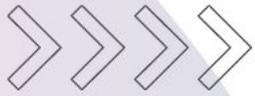
¿QUÉ ES EL LEAN CANVAS?

El método Lean Startup o Lean Canvas enseña cómo impulsar una empresa que está emergiendo basado en: cómo dirigir, cuándo cambiar de dirección y cuándo seguir en el mismo camino. Así como qué hacer para que un negocio crezca a la máxima velocidad.



¿EN QUÉ NOS AYUDA EL LEAN CANVAS?





PRINCIPIOS DE LEAN CANVAS



PRINCIPIOS DE LEAN CANVAS



1. Cultura emprendedora

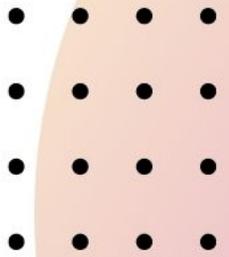
Los emprendedores están en todas partes, no es necesario que empieces en el garaje de tu casa o seas la próxima sensación tecnológica para que seas un emprendedor.

2. El emprendimiento requiere administración

Un emprendimiento es una organización, no sólo un producto o servicio que requiere ser administrado y estructurado.

3. Validar el conocimiento

Los emprendimientos existen no para hacer cosas, hacer dinero o sencillamente servir a los clientes. Existen para aprender a construir un negocio sólido y sostenible.



PRINCIPIOS DE LEAN CANVAS

4. Registrando la innovación

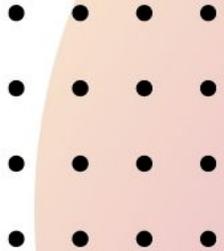
Para mejorar los resultados de nuestro emprendimiento debemos tener siempre a la vista los aspectos cotidianos que nos indiquen nuestro progreso, nos ayuden a establecer objetivos y a priorizar el trabajo.

5. Construir – medir – aprender

El objetivo principal de un emprendimiento es convertir ideas en productos, medir cómo responden los clientes y luego aprender si hacer cambios o seguir en el mismo camino. Todos los procesos deben estar orientados a recibir y tener retroalimentación.

6. Creando indicadores

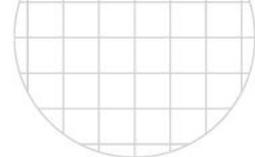
Un emprendimiento exitoso se basa en saber entender las señales del camino y tomar decisiones correctas.





ELEMENTOS DEL LEAN CANVAS





The Lean Canvas

Designed for:

Startup Name

Designed by:

Name1, Name2, ...

Date:

DD/MM/YYYY

Version:

X.Y

<p>Problem </p> <p>Top 3 problems</p>	<p>Solution </p> <p>Top 3 features</p>	<p>Unique Value Prop. </p> <p>Single, clear and compelling message that states why you are different and worth buying</p>	<p>Unfair Advantage </p> <p>Can't be easily copied or bought</p>	<p>Customer Segments </p> <p>Target Customers</p>
<p>Existing Alternatives </p> <p>List how these problems are solved today.</p>	<p>Key Metrics </p> <p>Key activities you measure</p>	<p>High-Level Concept </p> <p>List your X for Y analogy (e.g. YouTube = Flickr for videos)</p>	<p>Channels </p> <p>Path to customers</p>	<p>Early Adopters </p> <p>List the characteristics of your ideal customers.</p>
<p>Cost Structure </p> <p>List your fixed and variable costs.</p> <ul style="list-style-type: none"> Customer acquisition costs Distribution costs Housing People Etc. 		<p>Revenue Streams </p> <p>List your sources of revenue.</p> <ul style="list-style-type: none"> Revenue Model Life Time Value Revenue Gross Margin 		